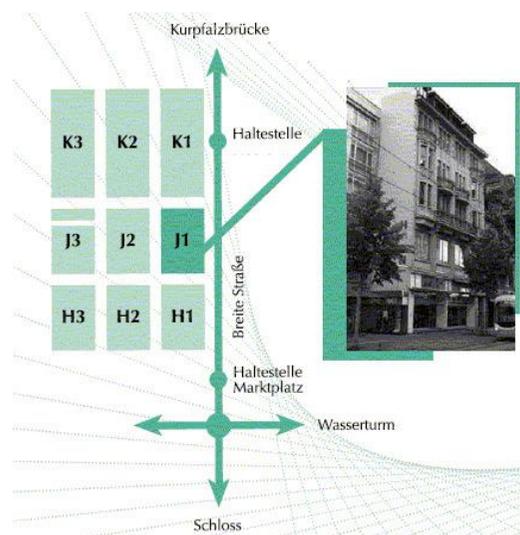


Das Wichtigste in Kürze

- Beginn 01.02. oder 01.08. jeden Jahres
- Dauer 24 Monate
- 24 Urlaubstage pro Kalenderjahr
- Nutzung eines persönlichen Laptops während des Lehrgangs
- Bereitstellung von Lernmitteln
- Präsenzunterricht in Kleingruppen
- Blockunterricht in 14 Lernfeldern
- 38 Unterrichtseinheiten/Woche
- Unterrichtsbeginn 08:30 Uhr
- Unterrichtsende Mo – Do 15:30 Uhr, Fr 13:45 Uhr
- 9 Monate Praktikum in 3 Blöcken
- Intensive Prüfungsvorbereitung
- Abschluss vor der IHK Rhein-Neckar
- Beratungsteam zu sozialen Fragen, Prüfungsangst-, Burn Out- und Stressprävention
- Begleitung durch psychotherapeutische Heilpraktiker
- Berufssprachliche Förderung



S e m i n a r h a u s

J 1, 3-4 (Breite Straße)
68159 Mannheim

Tel. 0621 10797-0

Fax 0621 10797-16

E-Mail info@bze-mannheim.de

Homepage www.bze-mannheim.de

☞ Marktplatz oder Abendakademie
Straßenbahnen 1, 3, 4, 4a, 5, 7, 15



Umschulung KAUFMANN/-FRAU IM EINZELHANDEL

24 Monate in Vollzeit

01.02.2024 – 31.01.2026

01.08.2024 – 31.07.2026

Laufender Einstieg auf Anfrage möglich!

FÖRDERUNG MIT BILDUNGSGUTSCHEIN MÖGLICH -
INFORMATION ERHALTEN SIE VON IHRER AGENTUR
FÜR ARBEIT UND/ODER IHREM JOBCENTER

Informationen zum Berufsbild

Kaufleute im Einzelhandel verkaufen Konsumgüter wie Bekleidung, Spielwaren, Nahrungsmittel, Unterhaltungselektronik oder Einrichtungsgegenstände an Endkunden.

Sie führen Beratungsgespräche mit Kunden, verkaufen Waren und bearbeiten Reklamationen. Außerdem planen sie den Einkauf, bestellen Waren und nehmen Lieferungen entgegen.

Anschließend prüfen sie die Qualität der gelieferten Ware und sorgen für eine fachgerechte Lagerung.

Sie zeichnen die Ware aus und helfen beim Auffüllen der Verkaufsregale und -theken sowie bei der Gestaltung der Verkaufsräume.

Auch bei der Planung und Umsetzung von werbe- und verkaufsfördernden Maßnahmen wirken Kaufleute im Einzelhandel mit.

Dazu beobachten sie den Markt und planen die Sortimentsgestaltung. Im Onlinehandel betreuen sie Onlineshops, pflegen Produktkataloge und setzen Onlinemarketing ein.



Zertifiziert nach AZWV § 84, 85 SGB III durch HZA

Unterricht

Der Unterricht erfolgt in Kleingruppen im Präsenzunterricht unter Einsatz eines persönlichen Laptops und umfasst 14 Lernfelder:

1. Das Einzelhandelsunternehmen repräsentieren
2. Verkaufsgespräche kundenorientiert führen
3. Kunden im Servicebereich Kasse betreuen
4. Waren präsentieren
5. Werben und Verkauf fördern
6. Waren beschaffen
7. Waren annehmen, lagern und pflegen
8. Geschäftsprozesse erfassen und kontrollieren
9. Preispolitische Maßnahmen vorbereiten und durchführen
10. Besondere Verkaufssituationen bewältigen
11. Geschäftsprozesse erfolgsorientiert steuern
12. Mit Marketingkonzepten Kunden gewinnen und binden
13. Personaleinsatz planen und Mitarbeiter führen
14. Ein Einzelhandelsunternehmen leiten und entwickeln

Praktikum

Ihr Praktikum absolvieren Sie in IHK-Ausbildungsbetrieben Ihrer Wahl in insgesamt drei Praktikumsblöcken.

Bei allen Prozessen von Betriebsauswahl und Bewerbungsprozess begleiten wir Sie und besuchen Sie regelmäßig vor Ort.

Die Prüfung

Vor der IHK legen Sie eine zweiteilige schriftliche Prüfung ab. Teil I umfasst die Themenbereiche „Verkauf und Werbemaßnahmen“, „Warenwirtschaft und Kalkulation“ sowie „Wirtschaft und Sozialkunde“.

In Teil II werden die „Geschäftsprozesse im Einzelhandel“ geprüft.

In der mündlichen Prüfung führen Sie ein fallbezogenes Fachgespräch zu Themen aus einer Ihrer Wahlqualifikationen.

Was Sie mitbringen sollten

Als Kaufmann/-frau im Einzelhandel sollten Sie Kundenorientierung und Dienstleistungsverständnis mitbringen.

Sie sollten kommunikationsstark sein und über Kontaktbereitschaft verfügen.

Sorgfalt und Genauigkeit sind weitere wichtige Anforderungen. Und Interesse an kaufmännischen Prozessen und ein gutes Zahlenverständnis stehen in diesem Beruf nicht im Gegensatz zu der notwendigen Kreativität.

GEHEN SIE DEN ERSTEN SCHRITT –
WIR UNTERSTÜTZEN SIE!